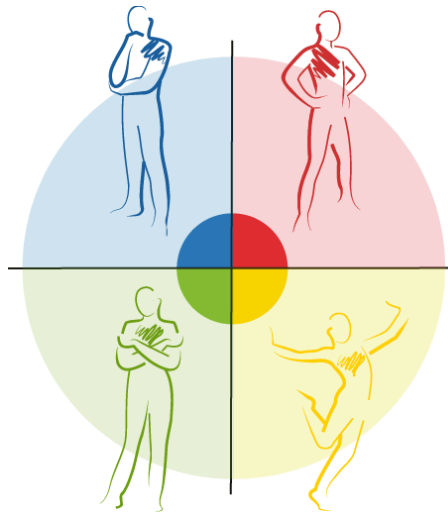


Welkom bij Insights Discovery, de reis begint!



Immediate Impact Endless Possibilities

Wat kan Insights voor jou betekenen ?

Het succes van elke organisatie valt of staat bij de prestaties van haar mensen.

Bij Insights geloven we dat inzicht in jezelf, inzicht in anderen en weten hoe je op een positieve manier met elkaar samenwerkt, de sleutel is tot succesvolle mensen en organisaties.

Het Insights model helpt individu en teams om individuele kwaliteiten en die van het team te begrijpen, wat je kunt doen om je uitdagingen aan te gaan en hoe je beter kunt worden in je werk en relaties.

De kleurentaal van Insights Discovery is makkelijk te begrijpen en makkelijk te onthouden. Daardoor blijven mensen de taal dagelijks gebruiken.

Bij CUBE retail begrijpen wij de zakelijke uitdagingen waar mensen en teams voor staan, van Brands tot Retail, van hoofdkantoor tot winkelvloer. Wij maken in onze Insights Discovery programma's de unieke combinatie van softskilss en vakkundigheid. Dat maakt ons de ideale Insights partner voor jouw bedrijf.

Als licensed practitioner van Insights Benelux faciliteren wij trajecten voor:

- Persoonlijke coaching
- Team effectiviteit
- Leiderschapsontwikkeling
- Sales communicatie en klantgerichtheid

Hoe werkt Insights Discovery?

Insights Discovery is een even eenvoudig als toegankelijk kleurenmodel, gebaseerd op de psychologische typen van Carl Jung. Het model werkt met vier kleuren die in combinaties leiden tot 8 basistypen van drijfveren en communicatiestijl.

Iedereen heeft alle vier de kleuren in zich. De combinatie van de kleuren leidt tot ieders unieke persoonlijkheid en voorkeursstijl. De voorkeurskleuren van Insights Discovery worden gemeten door een gemakkelijk in te vullen online vragenlijst (the evaluator). Zo ontstaat een persoonlijk profiel. Dit profiel is de basis voor persoonlijke coaching en workshops.

Intake

We starten met een intake gesprek. Wat is het doel? Wat speelt er nu? Gaat het om career development, persoonlijk groei, teambuilding en plezier met elkaar? Je hoeft niet ziek te zijn om beter te worden. Of zijn er specifieke conflicten, werkdruk of hindernissen die opgelost moeten worden?

We schetsen zorgvuldig een beeld en bepalen samen de reis naar het doel.

Profiel maken

Voor het aanmaken van het persoonlijke Insights Discovery Profiel ontvangt iedere deelnemer via de mail een link naar de online Discovery vragenlijst. Op basis van deze vragen zullen wij je persoonlijk profiel genereren. Wanneer het profiel overgedragen is aan de deelnemer wordt het bestand bij ons verwijderd om privacy te waarborgen. De deelnemer is eigenaar van het profiel en bepaalt altijd zelf of profielen ook intern gedeeld worden.

Workshops

Tijdens groeps-workshops wordt in meerdere sessies kennis en kunde over Insights opgebouwd in teamverband. Dat start met de sessie Persoonlijke Effectiviteit (PE). Hierin wordt het model behandeld en ontvangt men het profiel. Men gaat ook met collega's aan de slag, krijgt inzicht in andere persoonlijkheidstypen en gaat onderdelen van het profiel met elkaar delen en bespreken. Daarna volgen verdiepende workshops die elk eigen thema kunnen hebben.

De workshops zijn interactief, bevatten spelelementen en worden door deelnemers als inspirerend en leuk ervaren.

Covid 19 - Veilige werkomgeving

Zowel mentaal als fysiek creëren we een veilige werkomgeving.

Ook met COVID19 kunnen wij individueel en met teams aan de slag.

Fysiek werken we op 1,5 meter van elkaar en hebben de "oefeningen op de mat" aangepast.

Groepen maximaal 10 personen en de ruimte minimaal 100m². (RIVM richtlijn 1 persoon per 10 m²)

Veel kan ook via ZOOM en via (digitale) breakout sessions.

Onderwerpen en thema's

Persoonlijke coaching

- Persoonlijke effectiviteit in de functie/job role
- Stress/burn-out preventie of begeleiding
- Leiderschapscoaching

Workshops

Basis training Personal Effectiveness

- Kennismaken met insights
- Inzicht in jezelf, inzicht in de ander
- Afstemmen en verbinden

Teameffectiviteit

- Herkennen en erkennen: de kracht van het team
- De 5 voorwaarden van teameffectiviteit (Lencioni)
- Omgaan met stress en werkdruk

Leiderschap

- Jouw authentieke leiderschapsstijl
- Motiveren en motivatie
- Situationeel leiding geven
- Skills (7 habits – Stephen Covey)
- Resultaat gericht coachen

Sales

Speciaal voor SALES biedt Insights het persoonlijk Insights profiel. In onze training verbinden we talent aan skills en vergroten jouw effectiviteit in het hele sales proces.

- jouw persoonlijke verkoopstijl
- afstemmen en verbinden
- effectieve vraagstelling
- inspireren en overtuigen
- relatie management en partnership

Prijsindicatie 2020

Profiel basis/management (print & digital)	250 pp
Profiel basis/management/sales (print & digital)	275 pp
Workshop per ½ dag 1 trainer – maximum aantal deelnemers 10 (minimale ruimte 100 m2)	950
Persoonlijke coaching/sessie van 2 uur	350
Blended learning / Zoom sessie op aanvraag	

* Alle prijzen ex btw, km vergoeding, locatie catering en faciliteiten, wijzigingen voorbehouden.